

特定業種・特定業務向けパッケージの開発・販売

株式会社システムディ

2012年10月期 第2四半期決算説明会

説明者 代表取締役 堂山 道生

平成24年6月21日

私立
大学

公立
小中高校

スポーツ
クラブ

法務
総務

薬局

会社概要

- 社名 + 株式会社 システムディ
- 代表者 + 代表取締役 堂山 道生
- 所在地 + [本社] 〒604-8172 京都市中京区烏丸通り三条上る
+ [東京支社] 〒105-0014 東京都港区芝1丁目12-7 芝一丁目ビル8F
- 創業 + 1984年8月14日
- 資本金 + 4億8426万円(2012年4月30日現在)
- 従業員数 + 157名(内シンク8名)(2012年4月30日現在)
- 取引銀行 + 三菱東京UFJ銀行、三井住友銀行、滋賀銀行、京都銀行
- 主要取引先 + NTT東日本、NTT西日本、NEC、富士通、パナソニック、東芝、日立、
みずほ情報総研、日本総研、京セラ丸善SI 他
- 主要仕入先 + マイクロソフト、富士通、NEC、ソフトバンクBB、トレンドマイクロ 他
- 発行済株式数 + 3,249,000株(2012年4月30日現在)
- 株主数 + 2,272名(2012年4月30日現在)

2012年度10月期 第2四半期連結決算概要

当期の概要

計画を予定通り達成

パッケージ販売本数、ユーザ数、
サポート契約数を順調に伸ばす

学園ソリューション事業が大幅に予定を超え、
公教育ソリューション事業の落ち込みをカバー

ウェルネスソリューション事業のクラウドサービス
の今後の展開に一定の目途

損益計算書

当初計画比

(単位:百万円)

	2012年10月期 計画値	2012年10月期第2四半期			
		計画値	実績	計画増減	計画比 (%)
売上高	2,185	1,062	1,128	66	106.3
売上総利益	833	403	397	△ 5	98.6
営業利益	172	79	81	1	102.0
経常利益	160	73	75	2	103.5
当期純利益	92	42	46	4	110.8

前年同期比

(単位:百万円)

	2011年10月期 第2四半期	2012年10月期第2四半期		
		実績	前年増減	前年同期比 (%)
売上高	1,149	1,128	△ 21	98.2
売上総利益	446	397	△ 48	89.1
営業利益	160	81	△ 79	50.4
経常利益	155	75	△ 80	48.5
当期純利益	48	46	△ 2	95.3

貸借対照表

(単位:百万円)

		2011年10月期末	2012年10月期第2四半期末	
			実績	増減額
資産合計	流動資産	851	1,078	226
	固定資産	1,761	1,744	△ 16
	資産合計	2,613	2,822	209
負債合計	流動負債	431	693	262
	固定負債	825	706	△ 118
	負債合計	1,256	1,400	143
純資産合計		1,356	1,422	66
負債純資産合計		2,613	2,822	209

キャッシュ・フロー計算書

(単位:百万円)

	2011年10月期 第2四半期	2012年10月期 第2四半期
営業活動によるキャッシュ・フロー	34	365
投資活動によるキャッシュ・フロー	△ 147	△ 109
フリー・キャッシュ・フロー	△ 112	256
財務活動によるキャッシュ・フロー	248	71
現金及び現金同等物の増減額	135	327
現金及び現金同等物の期首残高	250	223
現金及び現金同等物の期末残高	385	551

強固な収益基盤を順調に拡大

	2010年 (13ヶ月)	2011年	2012年 第2四半期
■パッケージ販売本数 (年度)	483	598	258
■ユーザ件数(累計)	1,611	2,942	3,005
■サポート・クラウド 契約件数 (累計)	755 (内 クラウド64)	1,735 (内 クラウド119)	1,764 (内 クラウド156)
■サポート・クラウド 売上金額 [百万円]	543 (内 クラウド 193)	494 (内 クラウド 80)	350 (内 クラウド 31)

システムディとは

経営の基本方針

急激に変化する情報化社会において、真に付加価値の高い情報及びそのソリューションを提供することによって、より豊かで創造的な情報社会を実現してまいります。

具体的には、創業以来、以下の3点を立脚点として事業展開を図っており、お客様各位のニーズに応えるとともに、業績の向上を実現するソリューションを提供してまいります。

1. ユーザ志向、顧客優先

与えられた条件の下で最高のものを組み立て提供する

2. パッケージソフトによる最適なソリューション

知識集約企業として付加価値の高い製品とサービスを提供する

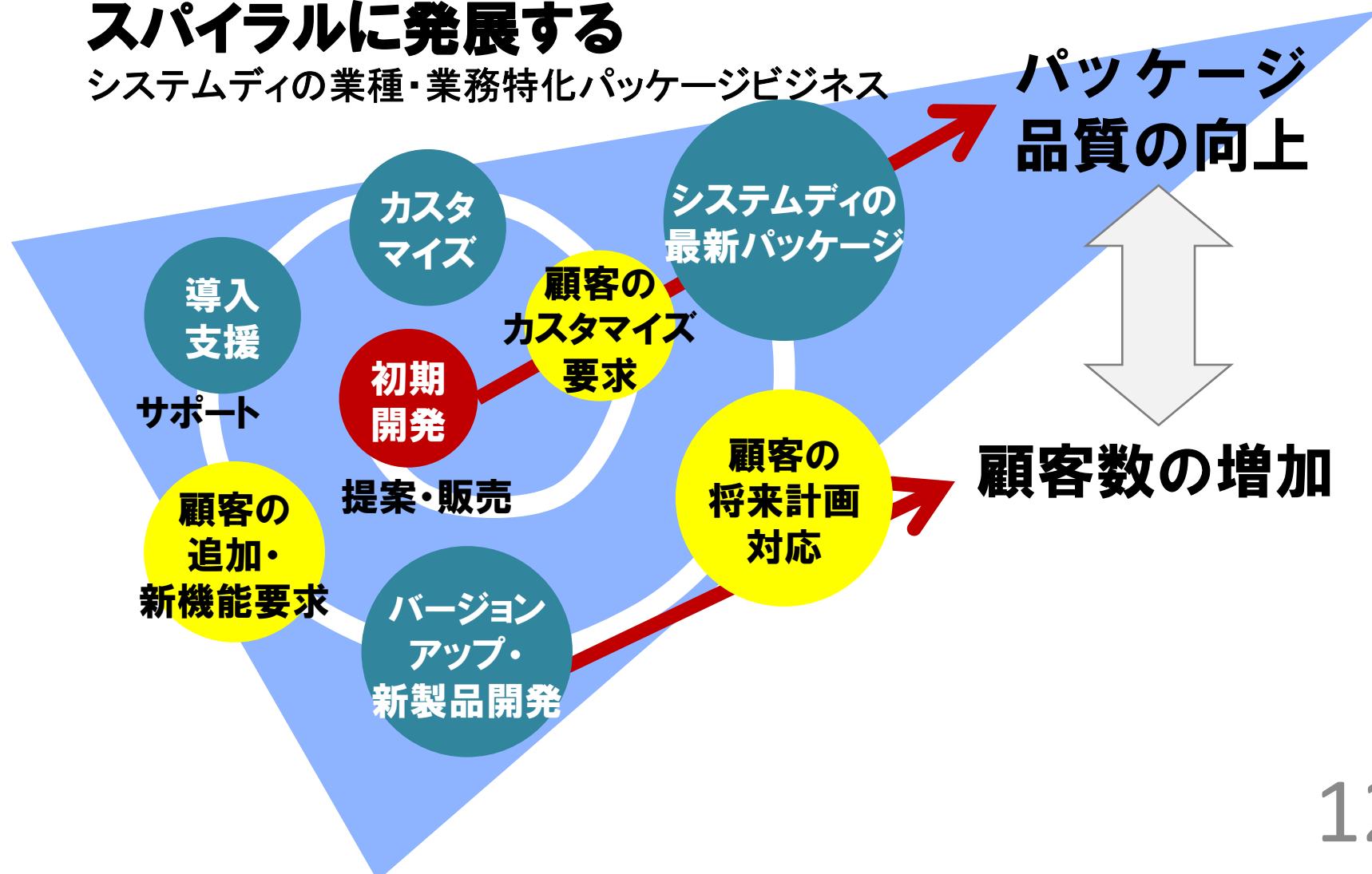
3. 業界No.1特定業種ソフトウェア、特定業務ソフトウェア

特定業種、特定業務のソフトウェアに特化して、業界でのデファクトスタンダードを目指す

SystemD :[仮] ①与えられた条件の下で最高のものを組み立てる
②困難・難問を工夫と努力で克服する方法
③日曜大工

システムディのパッケージビジネス スパイラルに発展する

システムディの業種・業務特化パッケージビジネス



5つの事業部門

学園ソリューション	1985年の発売以来、幼稚園から大規模総合大学まで数多くの導入実績を誇る『キャンパスプラン』を軸に、周辺オプションを充実させ事業を拡大中。
公教育ソリューション	2010年に公立小中高校向けの校務支援サービス『School Engine』の提供を開始。国内初のクラウド型サービス。センター集中型にも対応。
ウェルネスソリューション	1980年にスイミングスクール会員管理システムとして誕生。現在、月間約50億円の会費回収業務に利用されている『Hello』が事業の中核。
ソフトエンジニアリング	2010年にリリースした『規程管理』シリーズを中心に企業、学園、公益法人のコンプライアンス、コーポレート・ガバナンス支援製品で事業展開。
薬局ソリューション (株式会社シンク)	1997年にレセコン『GOHL』の発売を開始。薬剤師会推奨の『OKISS』(大阪府薬剤師会)をリリース。2011年には『薬歴情報電子ファイル』をリリース。

学園ソリューションの主な製品・サービス

- キャンパスプラン .NETFrameworkシリーズ 学園トータルシステム
- キャンパスプランfor Windowsシリーズ Windows版学園トータルシステム
- キャンパスプランERM 校友会管理システム
- キャンパスプラン プロテクト 情報漏洩対策システム
- キャンパスプラン クラウド クラウド版学校法人会計・固定資産管理
- キャンパス ファシリティ情報システム 学園施設情報管理システム
- キャンパスプラン 証明書自動発行システム
- キャンパスプラン WebOpenCampus

主な納品先

帝京大学、中央大学、日本大学、上智大学、関東学院大学、麻布大学、日本女子大学、大正大学、明治学院大学、成蹊大学、会津大学、中京大学、大阪府立大学、国立滋賀医科大学、桃山学院大学、大谷大学、福岡歯科大学、沖縄国際大学、京都コンピュータ学院、洛南高校、堀川高校他 全国約830の学園に導入

主な提携先

京セラ丸善システムインテグレーション株式会社(大学図書館システム)、株式会社トレンドマイクロ(文教セキュリティ)、日本マイクロソフト株式会社(OS等)

公教育ソリューションの主な製品・サービス

● School Engine

- te@chernavi(ティーチャーナビ)
- じんじん
- milim(ミライム)

公立小中高校向けクラウド型校務支援システム

自治体(センター)集中型クラウドにも対応

校務支援

メール連絡網

学校用グループウェア

主な納品先

静岡県立高校、和歌山県立高校、千葉県立高校、福岡県立高校、京都府京丹後市、福知山市、福岡県宗像市、大分県杵築市、国東市、千葉県我孫子市、匝瑳市等の小中学校等 350校以上に導入

主な提携先

NTTコミュニケーションズ株式会社、株式会社富士通マーケティング

ウェルネスソリューションの主な製品・サービス

- | | |
|--------------------|------------------------------|
| ●Hello EX | 基幹会員管理システム |
| ●Hello ASP | ASP型会員管理 月額制でサービス提供 |
| ●Hello Web入会・振替・短期 | インターネット経由の会員諸届け |
| ●Hello Card | 会員証発行システム(機器を含む) |
| ●Hell Gate | 自動入退館システム(機器を含む) |
| ●すこやかHello | 体育館向け施設管理システム |
| ●D-Collect | 包括集金代行クラウドサービス |
| ●Hello Pay-LooK | Web給与明細参照システム |
| ●Nanpo | ウォーキングサイト ポイントカードシステムとして利用可能 |

主な納品先

メガスポーツ、東急スポーツオアシス、関西テレビライフ、足利銀行、マックススポーツ、VILAX、トータルワークアウト、INSPA、ユニチカ、スポレッシュ、尼崎市スポーツ振興事業団、有明スポーツセンター他 全国延べ900以上の施設に導入

主な提携先

株式会社ジャックス(集金代行)、セントラルスポーツ研究所(歩行に関する研究)

ソフトエンジニアリングの主な製品・サービス

- | | |
|-------------------|------------------------|
| ● 規程管理システム | コンプライアンス支援、クラウド版も提供 |
| ● 契約書作成・管理システム | 契約書の作成・管理業務支援 |
| ● マニュアル作成・管理システム | ISO文書・業務マニュアル等の作成・管理支援 |
| ● 承認・決裁Webフローシステム | 電子ワークフロー |
| ● Web回覧板 | セキュリティ機能付きインターネット回覧板 |
| ● Web-POS楽得(らくとく) | インターネットPOSレジ・システム |
| ● クールWeb | ウェブサイト制作支援システム |
| ● e-すまいる | 福祉施設運営支援システム |

主な納品先

電通、エバラ食品、千趣会、スクウェア・エニックス、小林製薬、川重商事、江崎グリコ、川崎幸病院、静岡理工科大学、京都産業大学、東京農業大学、京都微生物研究所、成基学園等 100以上の民間企業・公共団体、学校法人に導入

薬局ソリューションの主な製品・サービス

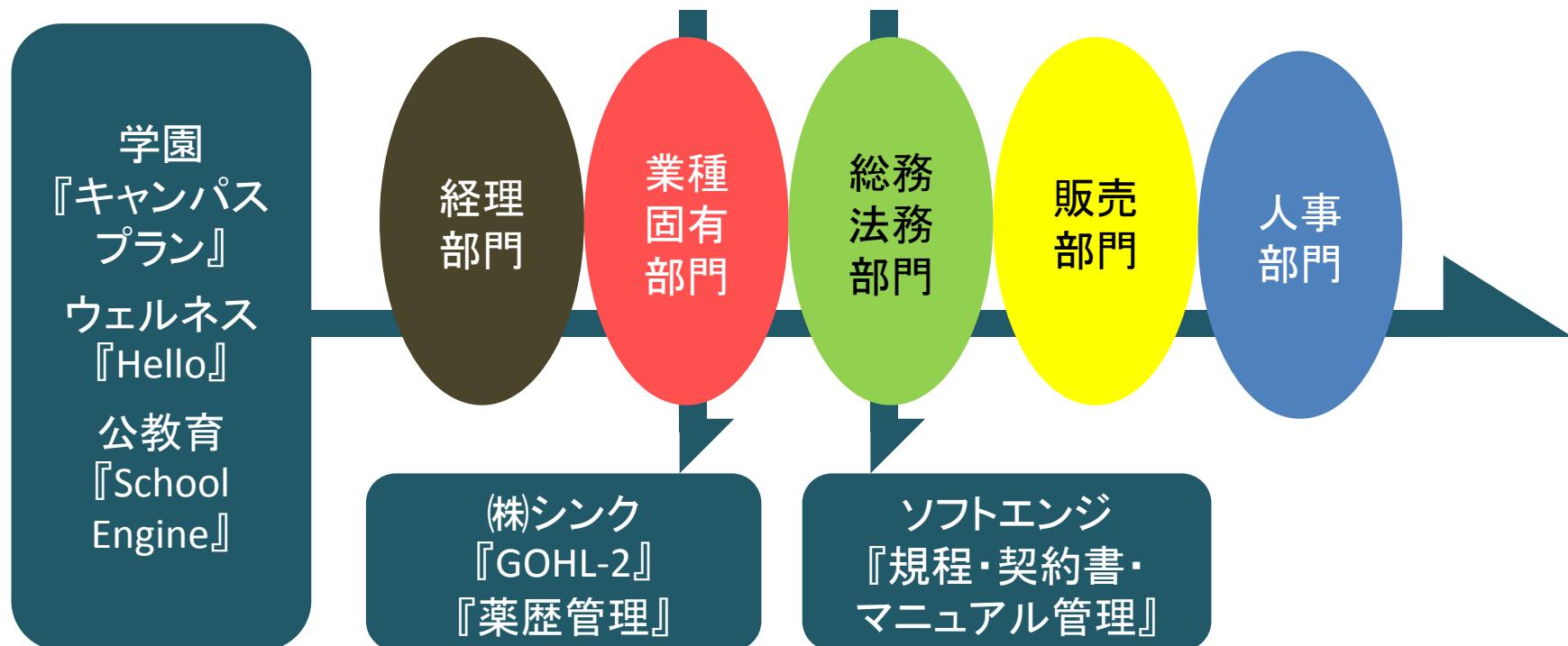
- | | |
|----------------------|---------------------|
| ● GOHL-2 | 保険薬局向けレセコンシステム |
| ● OKISS | 大阪府薬剤師会加盟保険薬局向けレセコン |
| ● GOHL-POS/OKISS-POS | 保険薬局向けPOSレジシステム |
| ● GOHL-LINK | 医療品備蓄ネットワークシステム |
| ● 薬歴情報電子ファイル | 顧客提供薬歴管理システム |

主な納品先

全国約800の保険薬局

ワンストップの処理を実現するパッケージ

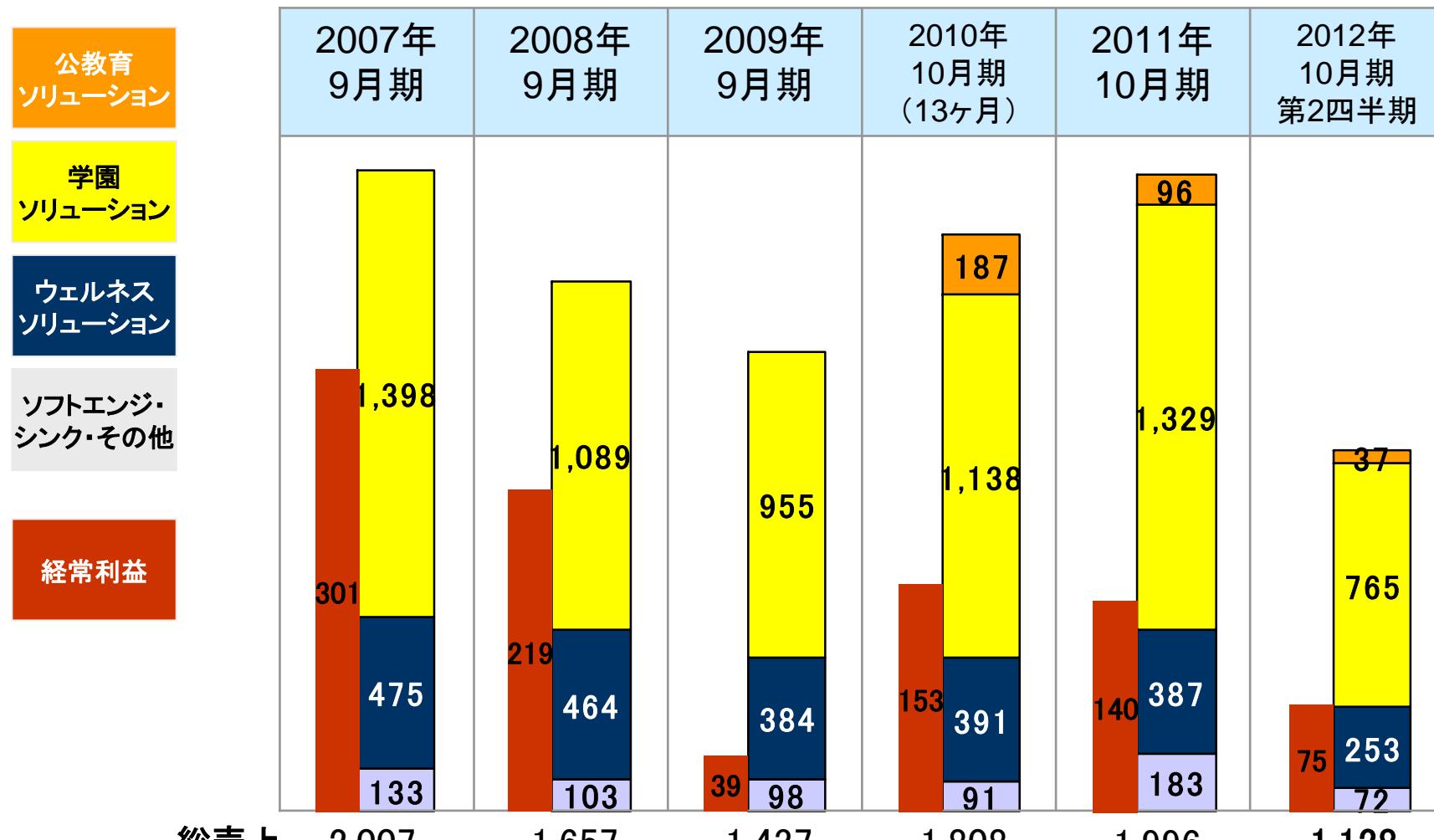
システムディの業種パッケージは全ての部門と部門にまたがる業務を、
業務パッケージは部門内の全ての業務をワンストップで処理します



業績の推移

部門別売上推移

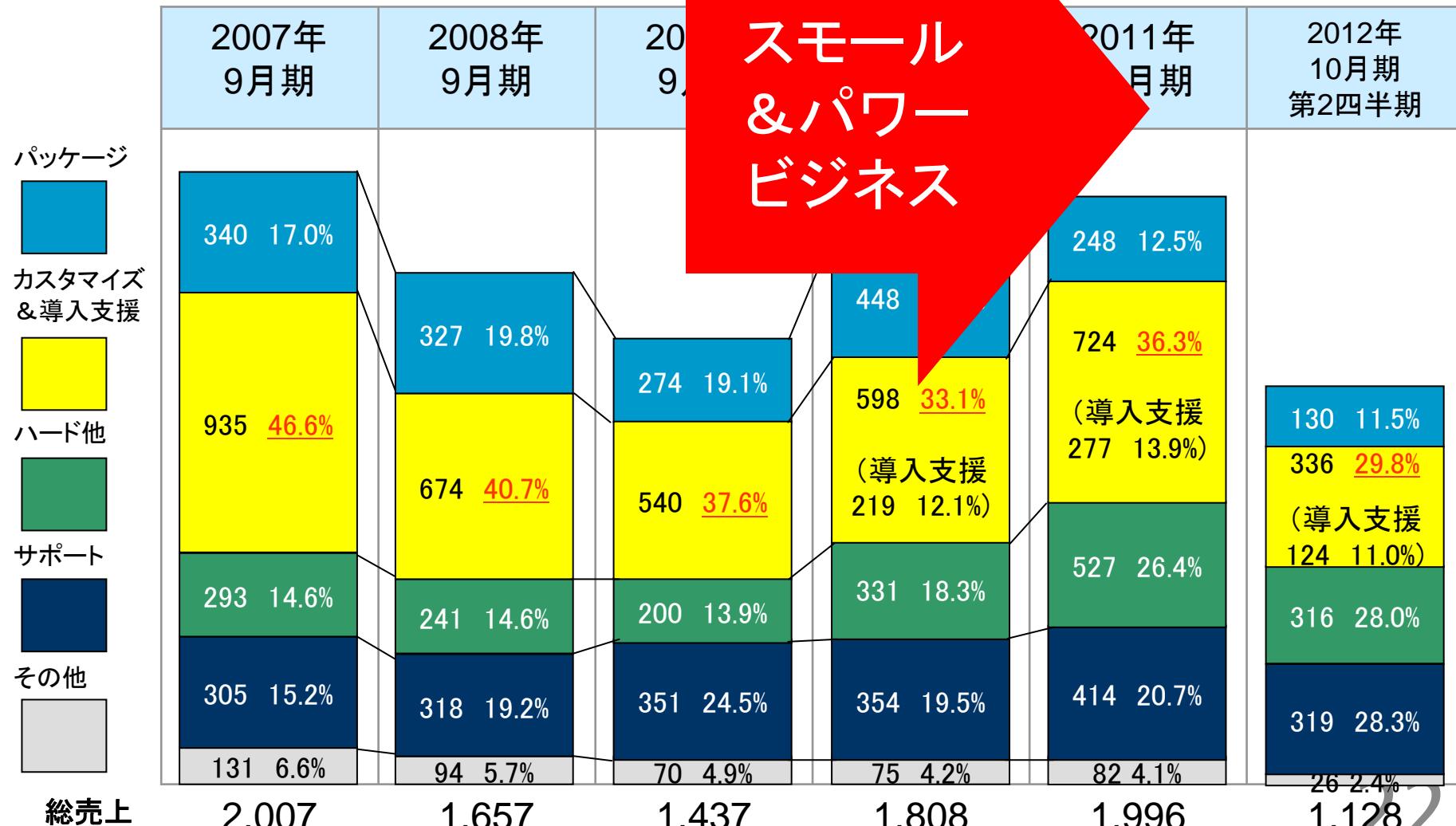
(単位:百万円)



※ 2010年10月期以前は個別数値、2011年10月期以降は連結数値を記載しております。

種類別売上推移

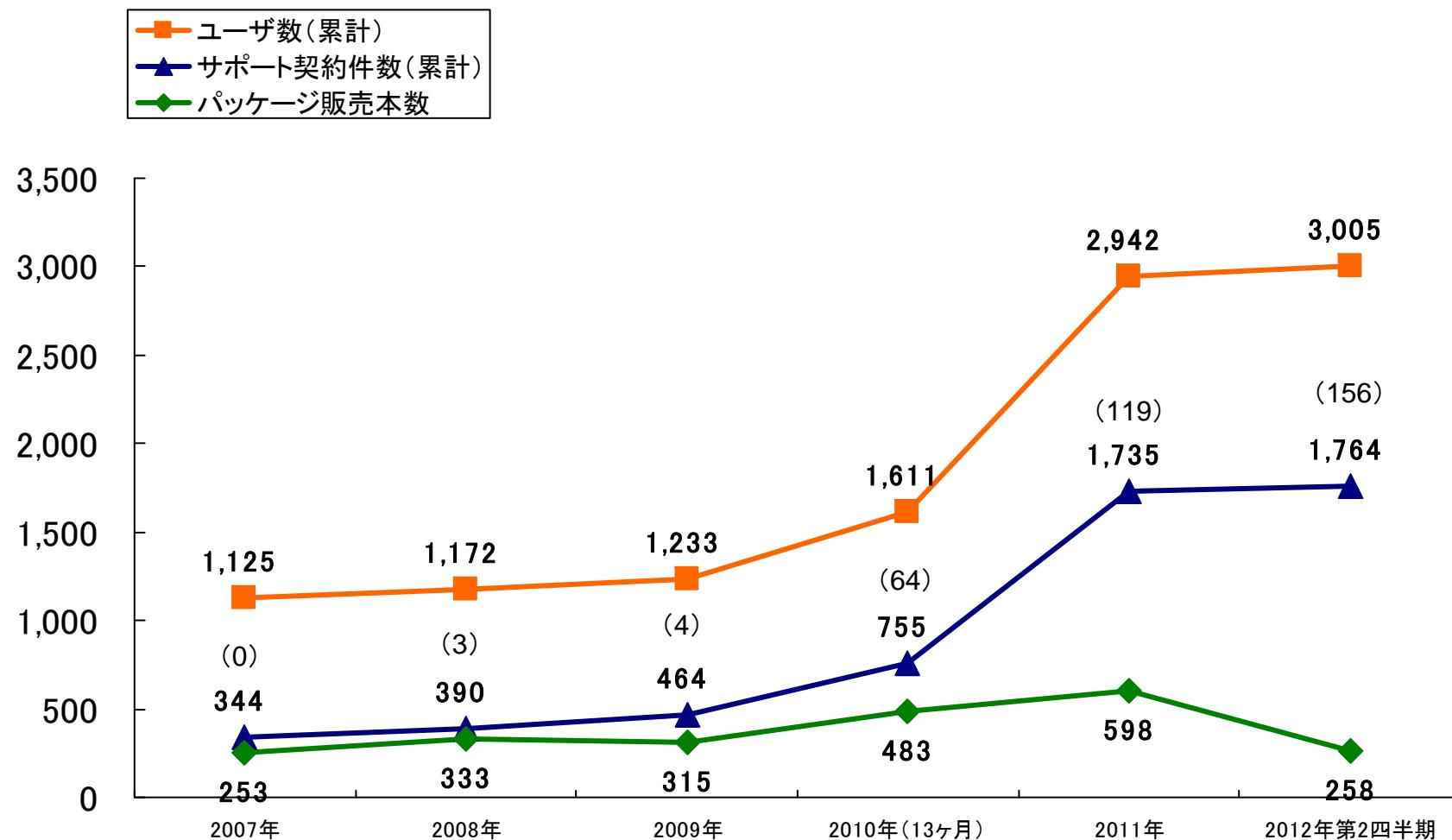
(単位:百万円)



※ 2010年10月期以前は個別数値、2011年10月期以降は連結数値を記載しております。

※ ハード保守売上につき、2009年9月期まではサポート売上で集計し、2010年10月期以降はハード他売上で集計しております。

パッケージ販売本数・ユーザ数・サポート契約数の推移



※ サポート契約件数の()内の数値は、クラウドの件数です。

※ 2010年10月期から公教育ソリューション事業部、2011年10月期からシンクを加えた数となっております。

クラウドへの取り組み

システムディの製品・サービスの提供形態の変遷

■ 創業～1996年

パッケージ	カスタマイズ	導入支援	サポート(無償)
-------	--------	------	----------

■ 1996年～2009年

パッケージ	カスタマイズ	導入支援	サポート(有償)
-------	--------	------	----------

■ 2009年～

パッケージ	カスタマイズ	導入支援	サポート(有償)
-------	--------	------	----------

1	クラウド使用許諾ライセンス	カスタマイズ	導入支援	サポート(有償)
---	---------------	--------	------	----------

2	クラウドサービス利用料
---	-------------

① プライベートクラウド ② パブリッククラウド

システムディのクラウド製品・サービス

■ 学園ソリューション事業

『キャンパスプラン クラウド』 学校法人会計、固定資産管理

■ 公教育ソリューション事業

『School Engine』 公立小中高校向け校務支援

■ ウェルネスソリューション事業

『Hello ASP』 中小スポーツクラブ会員管理

『D-Collect』 包括集金代行サービス

『Hello Web』 インターネット入会・振替・イベント管理

『Nanpo』 ウォーキングサイト

■ ソフトエンジニアリング事業

『規程管理システム・クラウドサービス』

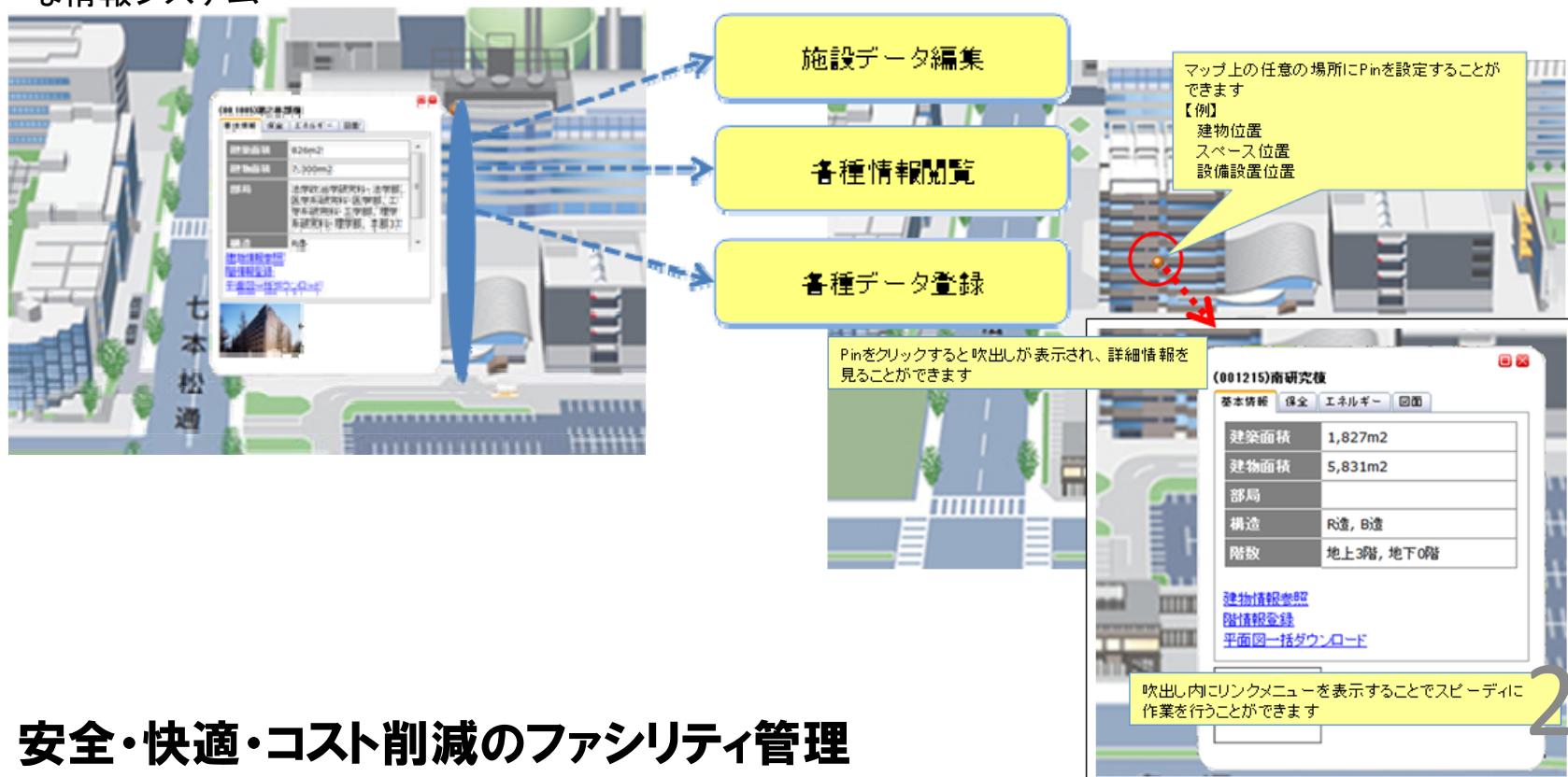
トピックス

『キャンパス ファシリティ情報システム』をリリース

学園向け施設情報管理システム

当社オリジナルの「マップユーザーインターフェース」を採用

- ・データの場所を視覚的にとらえ、マップ上からデータ入力等、必要な機能への操作をシンプルに実現
- ・学内のすべての施設を最適な状態(コスト最小、効果最大)で保有し、使用し、運営し、維持するための総合的な情報システム



安全・快適・コスト削減のファシリティ管理

ウォーキングサイト『Nanpo』を(株)メガスポーツが採用

イオングループのメガスポーツは新たにスタートした
『スポーツオーソリティクラブ』の会員管理のITインフラとして
弊社ウォーキングサイトを採用し運用を開始

- ・来店促進と会員の歩数増加を狙った仕組みを提供
- ・会員証(万歩計)を店舗に設置した「散歩いんと」ステーションにかざすと、歩数と来店情報を読み取り、会員証に貯まったポイントを登録します
- ・ポイントはお買い物券に交換します



キャンパスプラン『Web Open Campus』をリリース

いつでも、どこでも何度でも、時間と場所の制約のない学校説明会

STEP
1

説明会の内容の検討



STEP
3

ライブ配信(USTREAM)



双向
生徒からのQ&A

STEP
2

コンテンツ撮影



アーカイブによる再生配信



学園ホームページ

当期リリース製品・サービス

- 『キャンパスプラン Web Open Campus』
- 『キャンパスプラン』バックアップサービス
- 『キャンパス ファシリティ情報システム』
- 『Hello Web』
- 『契約書作成・管理システム』
- 『マニュアル作成・管理システム』
- 『施設マネジメントシステム』
- 『キャンパスプラン 証明書自動発行システム』
- 『リパックトナー』

- リリース済み ■ リリース予定

2012年10月期予定

**スモールビジネスを
パワフルに展開します**

- ①スマールビジネスとは**自社パッケージを核として高収益を目指す**ビジネスモデルです
- ②**全事業部でクラウドビジネスに積極的に取り組んでいます**
- ③**機敏で強力な開発チームが開発した特定業種・特定業務向けの自社パッケージを中心**に、**特定業種・業務向けの提携商材を、強い営業力でパワフルに販売します**

具体的には

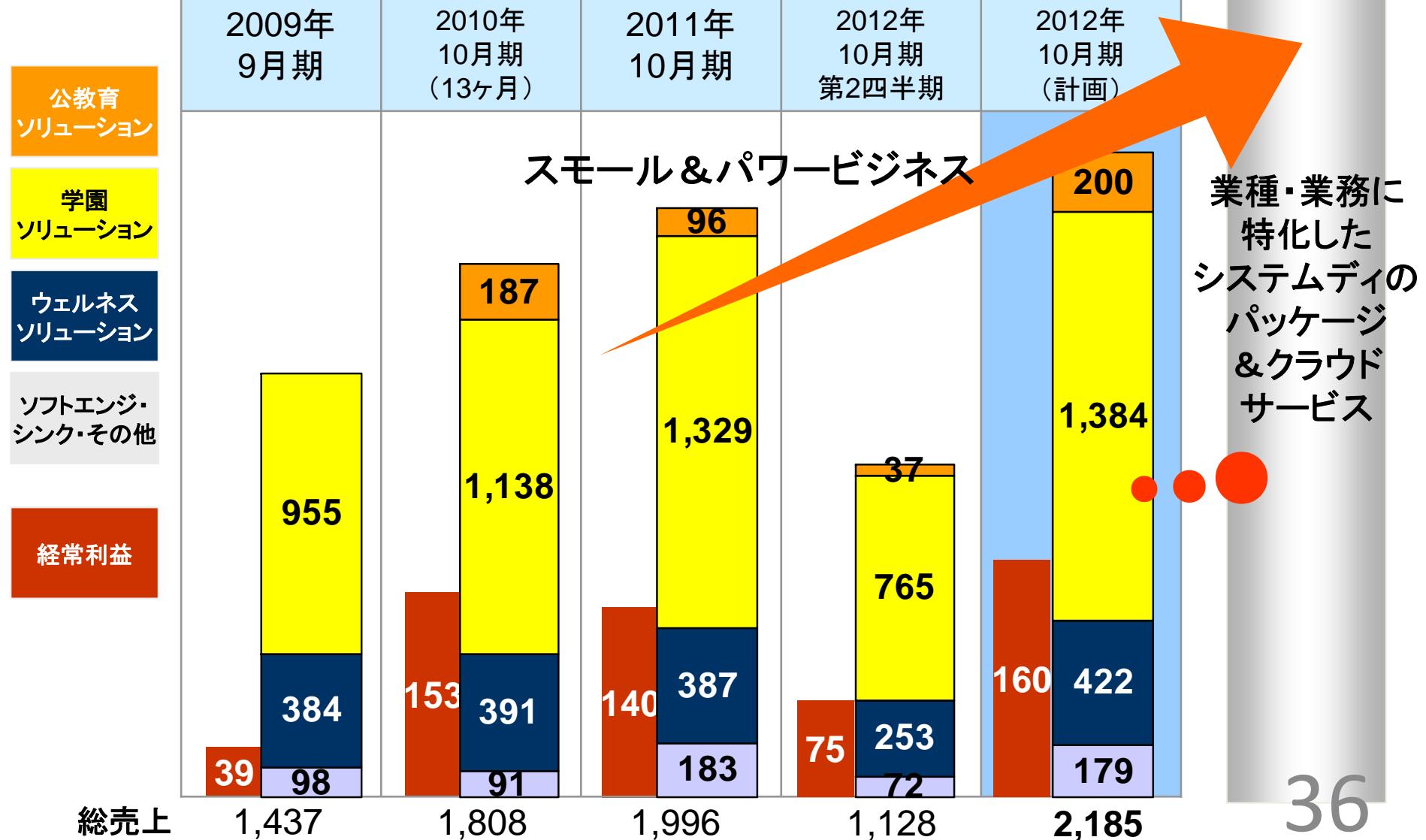
- 信頼性と先進性に基づく基幹システムによる新規ユーザ開拓
- 多彩なサブシステム、オプションシステムメニューによる既存ユーザの深耕
- メンテナンス、サポート、クラウドサービスによる定期収入の安定確保
- 新製品・新サービスの展開
- ハード・サプライ用品も含め、提携商材を組み合わせて営業攻勢

圧倒的なシェアの確保を目指します
2012年4月末のユーザ数3,005件を
4,000件に

2012年10月期通期計画

(単位:百万円)

		2011年10月期	2012年10月期		
			計画値	前年度増減	前年同期比(%)
売上高	パッケージ	248	562	313	226.4
	カスタマイズ	724	733	9	101.3
	ハード他	527	408	△ 119	77.4
	サポート	414	430	16	103.9
	その他	82	50	△ 31	61.3
		1,996	2,185	188	109.5
売上総利益		740	833	93	112.6
営業利益		152	172	19	112.9
経常利益		140	160	19	114.0
当期純利益		23	92	68	391.7



※ 2010年10月期以前は個別数値、2011年10月期以降は連結数値を記載しております。



本日はお忙しい中、ご来場頂きましてありがとうございました。
今後ともシステムディを宜しくお願ひ致します。



株式会社 システムディ
代表取締役 堂山 道生